

Wir, die **Dermapharm AG** suchen für unsere Tochterfirma die **mibeTec GmbH** ab 01.07.2021 ein Head of International Key Account Management für unser Team in **Berlin**. Mit unseren beiden Medizinprodukten bite away® und Herpotherm® sind wir national und international im Consumer- und OTC-Bereich erfolgreich tätig. Dieser wachstumsstarke Markt bietet eine Vielzahl an Möglichkeiten und breiten Aufgabenstellungen, die wir mit einem hohen Maß an Flexibilität, Einsatzbereitschaft und Teamspirit gerne annehmen.

Wir suchen Sie!

Head of International Key Account Management (m/w/d)

Standort: Berlin

Wir bieten Ihnen:

- das Einbringen eigener Erfahrungswerte und kreativer Ideen
- flache Hierarchien und schnelle Entscheidungsprozesse
- eine Vielzahl von internationalen Aktivitäten
- leistungsgerechtes Gehalt und weitreichende Sozialleistungen
- flexible Arbeitszeiten, 30 Tage Urlaub sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld

Ihr interessantes Aufgabengebiet umfasst:

- Durchführung von systematischen Markt- und Kundenanalysen
- Definition von Zielmärkten, internationalen Vertriebsstrategien und individuellen Vermarktungskonzepten
- Auswahl, Gewinnung und Bindung geeigneter Distributionspartner
- operative Bearbeitung, Leitung und Betreuung bereits existierender internationaler Partner
- Führen von Vertrags-, Preis-, Leistungs-, Konditions- und Sortimentsverhandlungen mit Distributoren, Importeuren und Handelszentralen
- Verantwortung für die profitable Entwicklung der Exportumsätze
- Organisation und Durchführung von internationalen Messen
- Bedarfs- und Bestandsplanung und -überwachung
- Set up & Betreuung des Cross Border E-Commerce (China etc.)

Ihre Qualifikationen:

- 8-10 Jahre Erfahrung n im Key Account Management und B2B-Vertrieb, idealerweise im Bereich der OTC oder FMCG und über gute Erfahrungen im interkulturellen Kommunikations- und Beziehungsmanagement
- erfolgreich abgeschlossenes BWL- oder vergleichbares Masterstudium vorzugsweise mit internationaler Ausrichtung
- nachgewiesene Fähigkeit, globale Geschäftsbeziehungen in einem komplexen Geschäftsumfeld zu initiieren, aufzubauen und zu pflegen
- solides Verständnis von Marketing- und Markenplänen
- sehr gute kommunikative Fähigkeiten, hohe soziale und interkulturelle Kompetenz
- Auslandserfahrung sowie Reisebereitschaft/-freude
- Kommunikation in Englisch & mind. einer weiteren Fremdsprache, vorz. Französisch



mibeTec GmbH
Münchener Str. 15
06796 Brehna

Bewerben Sie sich jetzt und senden Ihre
Bewerbungsunterlagen im PDF-Format an
Personalabteilung@mibegmbh.de