

Ab sofort gesucht: Regionaler Außendienstleiter (m/w/d)

– Region: Süddeutschland (Bayern, Baden-Württemberg, Saarland, Südhessen und Rheinland-Pfalz)

Dermapharm AG
Unternehmensgruppe

Die börsennotierte Dermapharm ist ein dynamisch wachsender Hersteller von patentfreien Markenarzneimitteln für ausgewählte Märkte und zählt zu den führenden Marktplayern im deutschen Pharmamarkt. Die 1991 gegründete Gesellschaft hat ihren Sitz in Grünwald bei München und ihren Hauptproduktionsstandort in Brehna bei Leipzig. Zur Unternehmensgruppe zählen u.a. die Allergopharma GmbH & Co. KG, mibe GmbH Arzneimittel, Hübner Naturarzneimittel GmbH und Trommsdorff GmbH. Über 90% unserer Präparate werden am Standort Deutschland hergestellt. Wir sind zudem ein strategischer Partner von Biontech/Pfizer und produzieren den Covid-19-Impfstoff an unseren Standorten Brehna und Reinbek.

Mit unserem Produktportfolio decken wir wichtige Gesundheitsmärkte ab: von verschreibungspflichtigen Originalen und Generikaprodukten, über apothekenpflichtige Arznei- und Nahrungsergänzungsmittel, bis hin zu Medizinprodukten. Zu unseren bekannten Gesundheitsmarken zählen u.a. Dekristol®, Keltican® forte, Tromcardin® complex und Ketozolin®.

Freuen Sie sich auf eine spannende Aufgabe in einem schlagkräftigen und hochmotivierten Team. Das Team setzt sich aus einer Arzt- und einer Apothekenlinie zusammen, die in enger Abstimmung im Markt agieren.

Ihre Aufgaben umfassen:

- Führung, Steuerung und Motivation eines Teams von 25 ADM im Arzt- und Apotheken-AD
- Umsatz- und Budgetverantwortung für die Region
- Weiterentwicklung der Arzt- und Apotheken-Teams durch kontinuierliches Coaching und Training. Sie sind der Sparringspartner für Ihr Team!
- Ermittlung von Schulungsbedarf in Bezug auf kommerzielle, medizinische, digitale und regulatorische Themen
- Ableitung regionaler Ziele aus den Unternehmenszielen mit Planung und Umsetzung von Maßnahmen innerhalb der Region
- Aktive Analyse der Regionsergebnisse und Steuerung der Umsetzung der Vertriebsstrategie im Praxis- und Apotheken-AD
- Kontinuierliche Beobachtung des Marktes und der Wettbewerbssituation, mit entsprechender Ableitung von Maßnahmen zur Umsatzweiterentwicklung
- Vernetztes Arbeiten mit der Außendienstleitung, dem Marketing und dem Key Account Management
- Betreuung von regionalen Meinungsbildnern
- Initiierung und Begleitung von Fortbildungsveranstaltungen (vor Ort und digital)

Unsere Anforderungen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium, Pharmareferentenausbildung bzw. erforderliche Sachkenntnis gem. Arzneimittelgesetz
- Überdurchschnittliche und nachweisbare Vertriebsserfolge im Arzt- und oder Apothekenaußendienst
- Nachweisbare Erfolge in der hybriden Vertriebswelt (z.B. virtuelles Betreuungskonzept für Ärzte, Konzeption von virtuellen Veranstaltungen, etc.)
- Erste Führungserfahrung im Arzt- und/oder Apothekenaußendienst gepaart mit der Passion Menschen zu begeistern
- Routiniert im Umgang mit MS Office und CRM Anwendungen
- Ausgeprägte soziale Kompetenz und empathisches Auftreten
- Spaß an der Analyse und Aufbereitung von relevanten Daten der Vertriebssteuerung und Ableitung strategischer Handlungsempfehlungen fürs Team
- Sie sind ein Coachingprofi und haben bereits eigene Coachingkonzepte erfolgreich ins Team ausgerollt
- Hohes Maß an Kundenorientierung und Kommunikationsstärke (intern wie extern)
- Bereitschaft zur kontinuierlichen Weiterentwicklung und sehr hohe Reisebereitschaft



➤ **Bewerben Sie sich jetzt:**



Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung:
Bewerbung.ALS@dermapharm.com



www.mibe.de

www.dermapharm.de